



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Back-Office, Dep. Risc, AML

### Despre mine

- O buna rezistenta la stress;
- Adaptare rapida;
- Rapid si in mod prietenos ma incadrez in colectiv;
- Seriozitate si punctualitate;
- Mereu in pofta de a cunoaste si a experimenta ceva nou;
- Vocatia de analiza si de a indetifica ceea ce doresc;
- In mod real si in perspectiva vad oportunitatile atit in munca cit si in viata personala;
- Mereu deschis pentru a colabora cu cei din jur;
- Principiul de viata: O Viata traiesti, o Viata inveti.

### Experiența profesională

#### Corporate Sales Manager · PfB Legal Consulting S.R.L.

*Iunie 2022 - Septembrie 2022 · 4 luni*

- Identificarea potențialilor clienți
- Crearea și dezvoltarea unor relații de loialitate cu persoanele juridice
- Formarea unui pachet de oferte individuale pentru client
- Îndeplinirea unui volum de vânzări prestabilit
- Menținerea relațiilor cu clienții corporativi existenți
- Gestionarea relațiilor de colaborare
- Stabilirea și prezentarea serviciilor companiei in mod fizic
- Negocierea cu clienti corporativi

#### Manager de Vânzări Active · New Post International MLD

*Noiembrie 2021 - Martie 2022 · 4 luni*

- Identificarea potențialilor clienți
- Crearea și dezvoltarea unor relații de loialitate cu persoanele juridice
- Formarea unui pachet de oferte individuale pentru client
- Îndeplinirea unui volum de vânzări prestabilit

👤 28 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

### Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

- Menținerea relațiilor cu clienții corporativi existenți
- Gestionarea relațiilor de colaborare
- Stabilirea și prezentarea serviciilor companiei în mod fizic
- Negocierea cu clienți corporativi
- Perfectarea contractelor, înregistrarea în 1C, Arhivarea doc.
- Acordarea suportului etc.

### **Consilier Financiar-Bancar** · BC "EXIMBANK" S.A.

*Decembrie 2020 - Octombrie 2021 · 11 luni*

- Promovarea și vânzarea produselor/serviciilor bancare;
- Analiza, evaluarea potențialilor clienți, prospectarea pieții;
- Atragerea noilor clienți;
- Elaborarea și prezentarea ofertelor clienților;
- Îndeplinirea obiectivelor comerciale stabilite;
- Promovarea imaginii Băncii.

### **Specialist Persoane Fizice** · BC "Moldova Agroindbank" S.A.

*Februarie 2020 - Noiembrie 2020 · 10 luni*

Responsabilități:

- prezentarea, promovarea și vânzarea produselor și serviciilor băncii;
- întocmirea și administrarea bazei de date cu clienții băncii și cu potențialii clienți;
- atragerea clienților noi și păstrarea relației cu cei actuali.

Operațiuni efectuate:

- credite persoane fizice;
- depozite;
- carduri bancare;
- transferuri naționale și SWIFT.

### **Inspector operativ** · Inspectoratul General al Poliției al Ministerului de Afaceri Interne

*Februarie 2017 - Iunie 2017 · 5 luni*

- Conform legii 288 ,privind funcționarul public cu statut special din cadrul Ministerului Afacerilor Interne
- Conform Codului de etică și deontologie al polițistului
- Conform Constituției Republicii Moldova și alte norme de drept etc.

### **Agent comercial** · Bagir SRL

*Septembrie 2016 - Decembrie 2016 · 3 luni*

- Vânzarea produselor către clienții companiei;
- Bună cunoașterea limbilor: română și rusă;
- Responsabilitate și punctualitate;
- Energie, abilități de comunicare și capacitatea de a întreține o conversație;
- Spirit de echipă, atitudine pozitivă;
- Utilizator PC.

### **Agent de vânzări · "IDB Marketing" SRL**

*Iulie 2015 - Septembrie 2015 · 3 luni*

- Preluarea apelurilor telefonice și efectuarea apelurilor telefonice;
- Vânzarea produselor către clienții companiei;
- Bună cunoașterea limbilor: română și rusă;
- Responsabilitate și punctualitate;
- Energie, abilități de comunicare și capacitatea de a întreține o conversație;
- Spirit de echipă, atitudine pozitivă;
- Utilizator PC.

Cunoaștere vastă în domeniul Marketing-ului, MIXTUL DE MARKETING ETC.

### **Operator CALL-CENTER · ICS "TOP-SHOP STUDIOMODERNA" SRL**

*Iunie 2014 - August 2014 · 3 luni*

- Preluarea apelurilor telefonice și efectuarea apelurilor telefonice;
- Vânzarea produselor către clienții companiei;
- Bună cunoașterea limbilor: română și rusă;
- Responsabilitate și punctualitate;
- Energie, abilități de comunicare și capacitatea de a întreține o conversație;
- Spirit de echipă, atitudine pozitivă;
- Utilizator PC.

### **Agent de Vânzări · RA GROUP**

*Noiembrie 2012 - Ianuarie 2013 · 3 luni*

- Vânzarea produselor către clienții firmei
- Promovarea de oferte speciale și a campaniilor promotionale din cadrul companiei
- Bună cunoaștere a limbilor română și rusă
- Abilități de comunicare
- Dinamism, entuziasm
- Responsabil
- Rezistent la stres etc.

## **Studii: Superioare**

### **CodeAcademy Moldova**

*Absolvit în: 2022*

Facultatea: QA

Specialitatea: Manual QA

### **Universitatea Cooperatist Comerciala din Moldova**

*Absolvit în: 2021*

Facultatea: Management si Drept

Specialitatea: Drept

### **Colegiul Cooperatist din Moldova**

*Absolvit în: 2016*

Facultatea: Comert

Specialitatea: Agent comercial