



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Коммерческий директор

Despre mine

Увлекаюсь футболом, болельщик Милана, в Philip Morris был капитаном команды и вратарем по футзалу;

Увлекаюсь Формула1, болею за Феррари;

Играю профессионально в нарды, есть своя интернациональная команда;

Участвую в социальных проектах;

Люблю активный отдых в больших компаниях, хожу с семьей и друзьями в походы.

Много читаю, собираю книги; регулярно читаю литературу по маркетингу и продажам.

Успешный руководитель отделов маркетинга и продаж с богатым опытом создание команды, ее мотивации, развития и достижения командных высоких результатов.

Ориентирован на результат, автономен и эффективен с первых месяцев работы. Есть опыт управления международными проектами за пределами Молдовы. Есть опыт ведения сложных переговоров и достижения поставленных целей с самыми сложными партнерами.

Решаю самые нестандартные комплексные задачи в агрессивных условиях. Дисциплинирован и хорошо организован.

Experiența profesională

Коммерческий Директор · NGM, Loterea

Ianuarie 2020 - Prezent · 5 ani 1 lună

Ответственность: Реализация маркетинговых и трейд маркетинговых инициатив у КА и в линейной рознице. Новые контракты. Создание торговой команды с нуля.

Результаты: 100% восстановление продаж после кризиса, связанного с коронавирусом, рост товарооборота в 10 раз за период с Апреля по Декабрь 2020. Стабильный рост в 2021 на фоне мощной «каннибализации». Количество прямых клиентов с 11 до 33.

Приобретенные навыки: Работа с импульсной группой товаров

Построение сложной логистической модели.

👤 46 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 50 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Генеральный Директор · Ferma cu origini

Iunie 2019 - Noiembrie 2019 · 6 luni

Ответственность: Контроль и развитие производства, создание логистики, формирование коммерческой команды.

Результаты: К Августу 2019 удвоил товарооборот, цель стояла на конец года, сделали с опережением.

Приобретенные навыки: эффективность управления бизнес-процессами и решение комплексных задач

Коммерческий Директор · Lactalis-Alba

Septembrie 2017 - Iunie 2019 · 1 an 10 luni

Ответственность: Достижение плановых показателей по обороту и контрибьюции, создание команды в условиях жесточайшего кризиса

Результаты: 2018 стал самым успешным по прибыльности за последние 3 года. Полностью остановил миграцию персонала. Внедрил политики по работе с клиентами (восстановили 1000 кл.).

Приобретенные навыки: Фокус на прибыльность и оптимизация бизнес-процессов, выживание в агрессивной офисной среде

Руководитель Маркетинга и Продаж · Oficiu Service, Crafti

Noiembrie 2018 - August 2017 · 1 an 4 luni

Ответственность: Разработка подхода по открытию новых магазинов и их продвижению, формирование трафика.

Подготовка торгового персонала и его четкая дифференциация по отношению к конкурентам

Результаты: Запуск 2х новых магазинов и обеспечение трафика за очень короткое время. Уникальная торговая команда Суперофиса.

Приобретенные навыки: Управление трафиком, цифровизация бизнеса, гугл таргетирование, дифференциация

Руководитель отдела продаж и дистрибуции · Philip Morris

Aprilie 2004 - Mai 2013 · 9 ani 1 lună

Ответственность:

2004 – Key Account Executive

2005 – Key Account Supervisor

2006 – 2007 Field Supervisor North

2008 – 2010 Sales Department Supervisor

2011 – 2013 Area Sales Manager

Результаты: Вывод с 3 на 1 место компании с долей рынка 45%

Навыки: Построения команды, коммерческая организация, ведение переговоров и презентаций, стратегическое видение

Studii: Superioare

Технический Университет Молдовы

Absolvit în: 2001

Facultatea: Радиоэлектроника

Specialitatea: Менеджмент