



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

👤 36 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

## Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

# Руководитель отдела маркетинга и отдела продаж, маркетолог

## Despre mine

Люблю быстрые машины, активный отдых, двое детей)

## Experiența profesională

### Руководитель отдела маркетинга и продаж · Element Stil

*August 2022 - Prezent · 2 ani 4 luni*

- Изучение рынка, определение необходимых УТП, выдача ТЗ на проектирование новых объектов с учетом ситуации на рынке, особенностей выбранной площадки. Создание маркетинговой стратегии, реализация маркетинговой стратегии, выдача ТЗ подрядчикам и контроль исполнения. Организация и настройка отдела продаж.

- Корректировка маркетинговой стратегии в зависимости от результатов работы ОП.

- Отрисовка графических материалов ( баннеры, буклеты, рабочие материалы отдела продаж), съемка и монтаж видео (в том числе на собственный дрон), ведение социальных сетей( SMM), Реализация маркетинговой стратегии ( Тз подрядчикам, запуск рекламных кампаний, оценка эффективности, внесение корректировок. Создание и реализация промо акций итд. Работа с партнерами.

- Подготовка и вывод новых объектов на рынок ( Создание политики продаж стратегии продвижения и продаж на весь цикл проекта., системы учета продаж, базовой экономической модели и документации, организация старта продаж)

### Маркетинг и продажи · Grando trade · Тирасполь

*Aprilie 2022 - Mai 2023 · 1 an 1 lună*

- Декомпозиция и реализация маркетинговой стратегии, аналитика эффективности рекламных коммуникаций. Рекламные интеграции с крупными игроками смежных отраслей экономики.

- Организация работы отдела продаж средств защиты растений и удобрений( b2b). Систематизация и организация

бизнес процессов связанных с рекламой и продажами.

**Руководитель отдела маркетинга и продаж** ·  
Строительный альянс KONA, Одесса  
(Строительство, девелопмент, продажа квартир) ·  
Одесса

*Septembrie 2021 - Martie 2022 · 6 luni*

- Создание отдела маркетинга и отдела продаж с нуля. За первые три месяца работы продажи были увеличены в 4-5 раз.
- Обеспечено выполнение объемов продаж в кризисное время на рынке недвижимости, в том числе в условиях агрессивной конкуренции.
- Изучение рынка, конкурентов
- Постановка ТЗ на проектирование, участие в создании концепта будущих ЖК
- Организация старта продаж новых ЖК и новых очередей строительства
- Создание и реализация маркетинговой стратегии компании.
- Управление отделом маркетинга (3 человека+ подряд)
- Управление отделом продаж (до 9 человек)

**Руководитель отдела продаж и маркетинга** ·  
Ст Кэпитал, (Ск "Исток"), Одесса (Девелопмент) ·  
Одесса

*Mai 2019 - Septembrie 2021 · 2 ani 5 luni*

- Исследование рынка
- Ведение проекта начиная с момента выбора площадки и концептирования согласно исследованиям рынка
- Прогнозирование цены продаж объекта еще на стадии разработки
- Создание маркетинговых планов, оценка имиджевых рисков
- Создание и реализация маркетинговой стратегии по выводу компании и объектов на рынок
- Концептирование и создание наружной рекламы
- Создание сайтов, создание и продвижение видео контента, ведение соц. сетей.
- Обеспечение отдела продаж устойчивым потоком лидов и звонков.
- Оценка результативности рекламных компаний.
- Выполнение объема продаж, расширение партнёрской сети.
- Прямые продажи, а также продажи через партнёров.

**Руководитель отдела маркетинга, маркетолог** ·  
"Пространство" , Одесса (Строительство,

## девелопмент) · Одесса

*Mai 2019 - Ianuarie 2020 · 9 luni*

- Пространство, Одесса (Строительство, девелопмент)
- Разработка маркетингового плана
- Разработка и ведение рекламной компании по каждому объекту
- Работа с подрядчиками
- Разработка и создание печатной продукции
- Руководство отделом маркетинга
- Работа с негативом в соц. сетях и СМИ
- Создание видео контента
- Исследование рынка недвижимости Одессы.
- Отслеживание динамики цен.
- Определение степени влияния качеств ЖК на стоимость продажи квартир для различных групп потребителей.
- Определение стартовой стоимости продаж для новых объектов компании, на основании исследования и сравнения характеристик ЖК.
- Планирование, создание и ведение рекламной компании вверенных отделов продаж.
- Создание контента и продающих страниц.
- Обеспечение устойчивого потока лидов и звонков в отдел продаж.
- Аналитика эффективности коммуникации и корректировка РК.
- Внедрение CRM и обучение сотрудников

## **Маркетолог** · КП Будова, Одесса (Строительство) · Одесса

*Iunie 2011 - Mai 2019 · 7 ani 11 luni*

- Разработка рекламной компании
- Разработка сайта
- Разработка позиционирования продукта
- Обеспечение качественного трафика на сайт
- Работа с партнерами
- Обеспечение устойчивого потока звонков в отдел продаж
- Организация мероприятий
- Работа со СМИ
- Работа с общественным мнением
- Создание видеоконтента

## **Консультант** · WALL STREET ENGLISH, Москва (Образовательная компания премиум класса) · Москва

*August 2010 - August 2011 · 1 an 1 lună*

Консультации, продажа образовательных программ премиум сегмента, работа с crm. Выполнение объема продаж ок 1 млн. руб. в месяц.

**Старший продавец** · YOTA, Москва (Продажа устройств и развитие первой 4G сети YOTA) · Москва

*August 2009 - August 2010 · 1 an 1 lună*

Выполнение объема продаж мобильных устройств с поддержанием сети 4G. Активная работа с отделом маркетинга. Работа в 1с.

**Специалист по кредитам и депозитам VIP отделения банка** · Home Credit Bank, Москва (Кредиты и вклады) · Москва

*Aprilie 2007 - Mai 2008 · 1 an 1 lună*

- Продажа банковских продуктов. Выполнение плана продаж. - Продажа приоритетных для банка финансовых продуктов. - Выполнение плана по страховке.

**Studii: Superioare**

**МГАТХТ им Ломоносова, Москва**

*Absolvit în: 2011*

Facultatea: Экономика и менеджмент

Specialitatea: Экономика и менеджмент на предприятиях химической промышленности и нефтеперерабатывающей отрасли, Москва