



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела ВЭД/Логистики/Закупок

Despre mine

1. Общий стаж работы - 15 лет.
2. Диапазон зарплаты в зависимости от задач/проекта/часов занятости)
3. Нет привязанности к месту жительства
4. Отдаю предпочтение удаленной работе (есть опыт ~ 3 года.)
(рекомендации от работодателей - по необходимости).
-
5. Ответственный подход к работе.
7. Умение доводить начатое до конца.
8. Умение работать в стрессовых ситуациях.
9. Развитый уровень контроля, координации и мотивации персонала.
10. Меня не нужно мотивировать и долго учить: я люблю то, что я делаю и делаю то, что люблю.

Навыки работы с компьютером

- MS Windows
- MS Office
- 1C:Предприятие 8.3 (УТП)
- MD Declaration
- Битрикс 24

--

Мое хобби: спорт (бег, фитнес, теннис) и нутрициология.

Total in course:

- Marketing Management
- Financial accounting
- Organization and HR development
- Managerial accounting
- Financial divers of business growth
- Marketing analysis
- Managerial communication
- Project Management
- Commercial Law
- Business management (computer simulation)
- Project management and risk management
- Leadership and change management
- Managerial practices

- ♂ 38 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Bălți

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent
- **Poloneză** · Elementar
- **Chineză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

- Business planning

Experiența profesională

Менеджер ВЭД, Руководитель отдела ВЭД · 1MLR OU, Эстония (Удаленная работа)

Octombrie 2019 - Ianuarie 2022 · 2 ani 4 luni

Обязанности:

- работа с поставщиками (Китай, Япония, ЕС);
- работа с основными китайскими маркетплейсами по поиску требуемых товаров;
- поиск новых поставщиков, заказ образцов и т.д.;
- заключение и сопровождение внешне-экономических контрактов;
- консолидация и размещение заказов;
- контроль дизайна и маркировки продукции и упаковочных деталей;
- работа с рекламациями, контроль получения компенсация, допоставки товара и т.д.;
- осуществление документального сопровождения всего процесса поставки "до двери в Эстонии"
- построение и организация всего логистического процесса доставки (море, авиа);

Руководитель отдела ВЭД · MIK.TV, Киев, Украина. (Торговля оборудованием для телерадиокомпаний, киностудий и театров) · Киев

Decembrie 2016 - August 2019 · 2 ani 9 luni

с 12.2016 по 08.2019 (2 года 8 месяцев) переведена с должности Менеджера ВЭД.

Обязанности:

- контроль и корректировка построенных бизнес-процессов;
- ведение переговоров с целью достижения максимально выгодных условий для компании (эксклюзив, скидки, отсрочки платежа и т.д.);
- работа напрямую с иностранными экспедиторскими компаниями (импорт);
- кодировка товара согласно УКТВЭД;
- организация таможенного оформления груза импорт/экспорт (Киевская таможня ГФС, Киевская городская таможня ГФС);
- подбор и обучение персонала (менеджеры ВЭД – 6, руководитель транспортного отдела – 1); (менеджер по продажам – 2, менеджер по логистике – 2) и их адаптация в команду.

Достижения:

1. Сформирован эффективной действующий отдел ВЭД (осуществлен цикл найма с «0» и до этапа введения в должность)

2. Организовано налаженную работу отдела ВЭД в разрезе контроля и координации деятельности менеджеров (контроль сроков поставок, коэффициента себестоимости товара).

3. Инициировано открытие нового направления - Международные перевозки.

Менеджер ВЭД · МІК. TV , Киев, Украина.
(Торговля оборудованием для телерадиокомпаний, киностудий и театров)
Decembrie 2012 - Decembrie 2016 · 4 ani 1 lună

с 12.2014 по 12.2016 (2 года)

МІК.TV, Киев (Торговля оборудованием для телерадиокомпаний, киностудий и театров)

Обязанности:

- работа с существующими поставщиками (Китай, Япония, США, ЕС);
- поиск новых поставщиков, заказ образцов и т.д.;
- заключение и сопровождение внешне-экономических контрактов;
- расчет себестоимости и бюджетирования;
- формирование и контроль графика поставок и оплат;
- консолидация и размещение заказов;
- контроль дизайна и маркировки продукции и упаковочных деталей;
- работа с рекламациями, контроль получения компенсация, допоставки товара и т.д.;
- осуществление документального сопровождения всего процесса поставки: Договора, инвойсы, упаковочные листы, сертификаты и т.д. (составление, проверка, перевод);
- построение и организация всего логистического процесса доставки (море, авиа, авто);
- участие в построении автоматизированных процессов закупки в 1С, сопровождение всех этапов в 1С (заказы поставщиков, покупателей, поступление товаров и услуг, ГТД, доп. расходов, загрузка данных (цен, номенклатуры и т.д.)

Достижения:

1. Отдел закупок построен с «0».
2. Налажены и внедрены основные бизнес-процессы в вверенной зоне действия.
3. Повышение в должности до руководителя отдела ВЭД.

Менеджер по продажам логистических услуг ·
ООО «Альфатранс», Одесса (транспортно-экспедиторская деятельность)
Februarie 2008 - Septembrie 2014 · 6 ani 8 luni

с 02.2008 по 09.2014 (6 лет 7 месяцев)

ООО «Альфатранс», Одесса (транспортно-экспедиторская

деятельность)

Обязанности:

- активный поиск и привлечение новых клиентов;
- телефонные переговоры и личные встречи с клиентами (в т.ч. иностранными);
- организация перевозки вне зависимости от вида транспорта;
- сопровождение и консультация клиентов на всех этапах перевозки;
- оформление, контроль и проверка документации необходимой для перевозки;
- подбор наиболее оптимального маршрута;
- мониторинг и расчет стоимости доставки груза;
- работа с иностранными агентами, судоходными линиями, портовыми службами;
- работа с специальными грузами (негабаритными, опасными, скоропортящимися);
- решение спорных вопросов, в случае возникновения, на всех этапах процесса перевозки (клиенты, портовые службы в т.ч. таможенные, перевозчики).

Достижения:

1. Выполнение требуемого индивидуального плана продаж.
2. Налажена эффективную схему цикла логистических услуг компании с контрагентами.
3. Запуск нового направления работы компании (средства защиты растений)

Менеджер по продажам логистических услуг · ЧП «УкрТрансРесурс», Одесса (транспортно- экспедиторская деятельность)

Februarie 2007 - Ianuarie 2008 · 12 luni

с 02.2007 по 01.2008 (11 месяцев)

ЧП «УкрТрансРесурс», Одесса (транспортно-экспедиторская деятельность)

- активный поиск и привлечение новых клиентов,
- телефонные («холодные звонки») и личные продажи услуг компании,
- расчет стоимости транспортировки груза,
- организация доставки груза клиенту (море, авто),
- контроль движение груза на всех этапах доставки и своевременное информирование клиента,
- работа с судоходными компаниями, портовыми службами.

Studii: Superioare

Одесский Национальный Морской Университет

Absolvit în: 2008

Facultatea: Транспортные технологии и системы (морской и речной транспорт)

Specialitatea: Организация перевозок и управление на морском транспорте

Cursuri, training-uri

Бизнес-школа МИМ, Киев

Absolvit în 2019

Organizator: Програма: PMD pre-MBA Бизнес

Прохождение аттестации по IATA программе: перевозка грузов авиатранспортом (Статус: Cargo Agent) (Киев 2018)

Absolvit în 2018

Organizator: IATA course

Таможенный брокер

Absolvit în 2017

Organizator: Всеукраинская Ассоциация «Объединение предприятий таможенных брокеров и владельцев таможенных лицензионных складов», Киев

Тренинг «Оперативное управление командой подчиненных и рабочими бизнес процессами» (2017)

Absolvit în 2017

Organizator: BST Consalting, (Одесса, 2017)

Тренинг «Как продавать больше всех» (2017)

Absolvit în 2017

Organizator: Максим Батырев, Киев

Тренинг «Управление продажами» (2017)

Absolvit în 2017

Organizator: Максим Батырев Киев

Тренинг "Техники активных продаж 2" (2017)

Absolvit în 2017

Organizator: BST Consalting, (Одеса, 2017)

Тренинг "Брокерского мастерства"

Absolvit în 2016

Organizator: BrokTraining, Киев, 2016)

Polish language - A1

Absolvit în 2015

Organizator: OsvitaPol, (Киев, 2015)

Training Course «Consultative Sales in Logistics»

Organizator: CLC Training, China Logistics Club; 2013

Air cargo Introductory Course (Базовий Курс по грузвым авиа перевозкам)

Organizator: PLASKE Academy, (Одесса, 2013)