



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Директор по продажам

Despre mine

Управление продажами Планирование продаж Развитие продаж Анализ продаж Развитие сети Развитие дистрибуции Поиск и привлечение клиентов Сопровождение клиентов Работа с ключевыми клиентами Управление отношениями с клиентами Маркетинговое планирование Торговый маркетинг Проведение промо акций Анализ рынка Конкурентная аналитика Управление персоналом Ведение переговоров Заключение договоров Организация мероприятий

Experiența profesională

Контроль управления сети и бизнес-аналитик в области развития и планирования · ICS VISTARCOM S.R.L

Mai 2022 - Prezent · 2 ani 9 luni

- Организация эффективной работы сети
- Бюджетирование доходов и затрат
- Контроль выполнения финансовых и коммерческих показателей
- Контроль эффективного использования ресурсов.
- Прогнозирование продаж и бюджета
- Автоматизация бизнес-процессов
- Составление отчетности, анализы

Руководитель подразделения · VFUA TRADING S.R.L

Februarie 2020 - Aprilie 2022 · 2 ani 3 luni

- Управление коллективом из 20 человек
- Подбор, обучение/наставничество, мотивации и развития персонала
- Разработка и внедрение системы мотивации, начисления зарплат
- Формирование планов по продажам
- Анализ рентабельности сети
- Торговый маркетинг (в т.ч. маркетинговое

- 👤 34 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

- планирование/анализ,
- координация и контроль исполнения)
- Мониторинг местных и зарубежных рынков
- Формирование цен, проведение промо акций
- Поиск и открытие магазинов
- Поиск и проведение переговоров с поставщиками
- Заключение договоров
- Формирование ассортиментной матрицы
- Подготовка и проведение презентаций
- Аналитика и отчётность по продажам
- Анализ стоков и оборачиваемости товаров

Менеджер в коммерческом департаменте · FLORENI S.R.L

Aprilie 2015 - Ianuarie 2020 · 4 ani 10 luni

- Развитие и поддержание сети
- Выполнение планов по продажам
- Поиск и открытие магазинов
- Управление персоналом из 50 человек
- Анализ показателей продаж
- Анализ стоков и оборачиваемости продукции
- Взаимодействие с контролирующими и надзорными органами

Торговый представитель · LUX PROBA GRUP S.R.L.

Octombrie 2014 - Martie 2015 · 5 luni

Сопровождение ключевых и розничных клиентов

Key account manager · I.M. S.B.TRADE S.R.L.

Iunie 2013 - Septembrie 2014 · 1 an 4 luni

Сопровождение ключевых клиентов, развитие продаж

Торговый представитель · BOIAR GRUP S.R.L.

Decembrie 2012 - Mai 2013 · 6 luni

Сопровождение ключевых и розничных клиентов

Торговый представитель · GLORINAL-GRUP S.R.L.

Ianuarie 2012 - Noiembrie 2012 · 11 luni

Сопровождение розничных клиентов

Studii: Superioare

ASEM

Absolvit în: 2014

Facultatea: Бизнес и управление

Specialitatea: Маркетинг и Логистика