



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Creditare-Leasing-Vânzări-Management

Despre mine

Sunt o persoană deschisă cu o experiență de peste 10 ani în domeniul Financiar Bancar , Vânzări, Creditare. Competențele dezvoltate de-a lungul carierei mele în domeniul dat, precum și bunele abilități interpersonale îmi oferă bazele necesare pentru a continua dezvoltarea mea în această industrie.

Experiența profesională

Vicedirector al departamentului vânzări · O.C.N."MAIB-Leasing" S.A.

Iulie 2017 - Prezent · 7 ani 5 luni

Responsabilitati:

- Asistare în planificarea și organizarea activității, identificarea consilierii și atragerea potențialilor clienți Persoane Fizice/Juridice inclusiv corporativi, negocierea parteneriatelor .
- Recepționarea, verificarea și înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Participarea la implementarea și derularea campaniilor promoționale în scopul îndeplinirii obiectivelor comerciale ale companiei monitorizarea și gestionarea parteneriatelor.
- Perfectarea dărilor de seamă săptămânale, lunare, trimestriale și anuale conform cerințelor stabilite.
- Asigurarea respectării normelor de tinere a evidenței creditare.

Rezultate

- Am reușit să dezvolt mai multe parteneriate inclusiv strategice care au dus la un impact pozitiv asupra rezultatelor comerciale ale companiei.
- Peste 1 100 proiecte finanțate.

Manager Superior Vânzări · O.C.N."MAIB-Leasing" S.A.

Iunie 2016 - Iulie 2017 · 1 an 1 lună

- Promovarea și vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți

- 👤 39 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

- Dezvoltarea relațiilor de colaborare cu dealerii, parcările auto și alți parteneri
- Coordonarea procesului de pregătire și încheiere a tranzacțiilor de leasing
- Asigurarea îndeplinirii obiectivelor planului de afaceri al societății

Manager Vânzări · O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.

Februarie 2013 - Iunie 2016 · 3 ani 5 luni

- Promovarea și vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți
- Recepționarea, verificarea, analiza și înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Atragerea, fidelizarea clienților și partenerilor noi.

Consilier Credite Persoane Juridice · BC"BCR-Chisinau"S.A.

Septembrie 2011 - Februarie 2013 · 1 an 6 luni

- Atragerea directă a clienților persoane juridice inclusiv Micro, business-pro.
- Asistență clienților în documentație.
- Pregătirea documentației aferentă cererii de credit.
- Asistență clienților pe tot parcursul procesului de creditare.

Consilier Credite Persoane Fizice · BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

Aprilie 2010 - Septembrie 2011 · 1 an 6 luni

- Promovarea și vânzarea produselor și serviciilor bancare, în special a produselor de creditare;
- Atragerea clienților și gestiunea celor existenți

Operator Ghiseu Universal · BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

Ianuarie 2009 - Aprilie 2010 · 1 an 4 luni

- Gestionarea conturilor bancare.
- Efectuarea încasărilor și plăților în numerar.
- Efectuarea operațiunilor de schimb valutar.
- Efectuarea transferurilor bănești internaționale.
- Deservirea conturilor de depozit, card.
- Verificarea rapoartelor privind tranzacțiile zilnice efectuate.

Controlor-Casier · BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

Mai 2008 - Ianuarie 2009 · 9 luni

· Organizarea operațiunilor de casă aferente activităților operaționale de încasări și plăți în lei și valută străină, de verificare, triere și ambalare a numerarului, activități de schimb valutar.

Studii: Superioare

Academia de Studii Economice Moldova

Absolvit în: 2007

Facultatea: Finanțe

Specialitatea: Finanțe și Contabilitatea Firmei

Cursuri, training-uri

Curs de formare "Leadership Situațional"

Curs de formare "Comunicarea cu Debitorii și Recuperarea Creanțelor", AEGIS-Training

Curs de formare "Analiza Financiara IMM", dr. Katona Levente

Curs de formare "Mentoring"

Curs de formare "Cross-Selling"

Curs de formare "Primirea Clientului"

Curs de formare "Managementul Timpului"

Curs de formare "Standarde de vânzare"