



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Директор по продажам

Despre mine

Высокая работоспособность и профессионализм,

Большой опыт прямых продаж и переговоров с руководителями компаний,

Умение отстаивать интересы компании.

Умение сконцентрироваться на поставленной задаче для достижения результата

Коммуникабельность, ответственность, исполнительность, мобильность, организаторские способности.

Experiența profesională

Директор по продажам · SRL "MDIAMAGNAT GRUP"

Ianuarie 2021 - Mai 2022 · 1 an 4 luni

- Выполнение плана продаж, поставленного вышестоящим руководством;
- Контроль за ценовой политикой и состоянием дебиторской задолженности;
- Анализ рынка, развитие новых направлений продаж;
- Постановка и контроль выполнения задач торговым персоналом;
- Формирование и выполнение плановых показателей;
- Проведение планерок и совещаний.

Директор по продажам · SRL "VARDA"

Aprilie 2020 - Decembrie 2020 · 8 luni

- Участие в разработке стратегии развития компании.
- Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- Разработка мотивации для торговой команды.
- Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

- 👤 46 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C, D, E
Cu automobil personal

Генеральный директор · SRL "SERVIDAR"

Septembrie 2018 - Ianuarie 2020 · 1 an 5 luni

- Определение планов продаж по компании и разработка стратегии развития.
- Экономический анализ деятельности компании.
- Работа с поставщиками продукции в компанию.
- Согласование и контроль заказов продукции.
- Общение и контроль дистрибьюторов по территории РМ.
- Работа с руководителями подразделений по продажам и логистике (постановка задач, планов, контроль за выполнением, начисление з/п).

Директор по продажам · SRL "VARDA"

August 2017 - Septembrie 2018 · 1 an 2 luni

- Участие в разработке стратегии развития компании.
- Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- Разработка мотивации для торговой команды.
- Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

Зам. Директора по коммерческим вопросам · SRL "VARDA"

Iunie 2013 - August 2017 · 4 ani 3 luni

- Создание фокус-группы торговых представителей по развитию новых брендов.
- Разработка акций по продвижению товара.
- Ведение маркетинговых фондов по продвижению товара.
- Заключение договоров с крупными клиентами, а также эксклюзивные договора в сегменте ХоРеКа.
- Общение с представителями компаний производителей.
- Развитие продаж по воде «La Nature» на территории ПМР.
- Увеличение клиентской базы за счёт расширения покрытия территории.
- Увеличение объёмов продаж.

Коммерческий Директор · SRL "AURELIA BRNO"

Aprilie 2011 - Decembrie 2012 · 1 an 8 luni

- Создание новой команды по продажам и по логистике.
- Разработка маршрутов для торговой команды и логистики.
- Заключение договоров с дистрибьюторами в территории.
- Общение с представителями компаний производителей.

- Координация действий, постановок задач, планов.
- Отсутствие существенной ротации торговых представителей.
- Ведение переговоров и заключение контрактов в сегментах on-trade, off-trade, key-account.

Бренд-менеджер ТМ «Nemiroff» · SRL "AURELIA BRNO"

Februarie 2010 - Aprilie 2011 · 1 an 3 luni

- Планирование и проведение промо-акций по продвижению бренда «Nemiroff».
- Формирование и распределение бюджетов по ТМ «Nemiroff».
- Мониторинг рынка и анализ продаж.
- Контроль торговой команды дистрибьютора (сторчеки, полевое сопровождение, постановка задач и т.д.).
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами.
- Отчётность о проделанной работе перед заводом «Nemiroff»

Региональный менеджер · SRL "AURELIA BRNO"

Iunie 2006 - Februarie 2010 · 3 ani 9 luni

- Развитие региональных продаж.
- Поиск и заключение контрактов с дистрибьюторами по территории РМ.
- Планирование и организация работы в регионах.
- Контроль региональных дистрибьюторов.
- Распределение оборудования и поиск эксклюзивных клиентов.

Региональный супервайзер · SRL "MIVAL"

Decembrie 2005 - Aprilie 2006 · 5 luni

- Открытие новых дистрибьюторов на территории РМ.
- Работа с торговой командой дистрибьютора.
- Контроль дебиторки, остатков и покрытия на территории дистрибьюторов.
- Проведение акций для продвижения товара.

Супервайзер по мун. Кишинэу · SRL "SNACK GROUP"

Noiembrie 2004 - Decembrie 2005 · 1 an 1 lună

- Планирование и контроль объёмов продаж.

- Постановка целей и задач торговой команде, а также контроль за их выполнением.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Развитие каналов продаж и заключение контрактов.
- Установка и ротация торгового оборудования.

Региональный супервайзер по РМ включая ПМР · SRL "SNACK GROUP"

Mai 2004 - Noiembrie 2004 · 7 luni

- Подбор и мониторинг новых дистрибьюторов на территории РМ.
- Планирование и контроль объемов продаж.
- Работа с торговой командой дистрибьютора.
- Увеличение клиентской базы дистрибьютора.
- Контроль остатков и дебиторской задолженности у дистрибьюторов.

Торговый Представитель · SRL "SNACK GROUP"

Martie 2004 - Mai 2004 · 3 luni

- Поиск и развитие клиентской базы.
- Выполнение задач и планов по каждому месяцу.
- Лучшее покрытие ТТ на районе за короткий период времени.
- Наибольшее количество установленного оборудования на районе.
- Отличные показатели по дебиторской задолженности.

Оперативный сотрудник · СИБ (Служба Информации и Безопасности РМ)

Octombrie 2000 - Decembrie 2003 · 3 ani 3 luni

сбор и обработка оперативной информации, наведение справок о подозрительных лицах; исследование имеющихся в наличии предметов и документов; наблюдение (слежка) и идентификация личности; обследование определенных участков местности, промышленных помещений и сооружений, жилых зданий, транспортных средств; и т.д.

Studii: Superioare

Академия Административного Управления при Президенте Республики Молдова (магистратура).

Absolvit în: 2006

Facultatea: Менеджмент

Specialitatea: Менеджер

Молдавская Экономическая Академия

Absolvit în: 2000

Facultatea: Менеджмент

Specialitatea: Менеджер-экономист

Cursuri, training-uri

**«Как управлять продажами» - мастер-класс от
Максима Батырева**

Absolvit în 2018

Organizator: School of Business Communications

Sales&Marketing Forum

Absolvit în 2017

Organizator: School of Business Communications