



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам автозапчастей

Despre mine

Быстро учусь новому, нацелен на результат, люблю мотивацию, ответственный, стрессоустойчивый, коммуникабельный.

Люблю рыбалку, путешествия на машине, отдых и прогулка с семьей.

Владение электронными каталогами запчастей различных иномарок-мультибренд (Европа, Япония, Корея), прием з/ч, складская логистика, работа с клиентами, поиск и привлечение новых клиентов, подбор запчастей по электронным каталогам, оформление заказов, Работа с программами по подбору з/ч, уверенный пользователь ПК, программы Excel, Word, WPS

Чёткое понимание устройства автомобиля, всех узлов и агрегатов

Experiența profesională

Менеджер аналитик по автозапчастям · Eminia Trading GmbH / GRAFIT HOLDING

August 2019 - Iunie 2023 · 3 ani 11 luni

Анализ цен и продаж.

Расчет и установка цен.

Взаимодействие с поставщиками и менеджерами категорий.

Анализ продаж, остатков, оборачиваемости.

Подготовка промо-акций/ каталогов и анализ их эффективности. Проведение уценки товаров.

Снизил процент нелеквидности склада автозапчастей за счет анализа и грамотной селекции автозапчастей под склад. Разработал промо акции и предложения по складскому наличию с продажами более 100 тысяч евро.

Менеджер по продаже автозапчастей · Eminia Trading GmbH / GRAFIT HOLDING

Aprilie 2016 - Iulie 2019 · 3 ani 3 luni

👤 35 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Ucraineană** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

Поиск и привлечение клиентов.
Осуществление оптовых продаж продукции компании.
Поддержание и развитие клиентской базы.
Выполнение плана продаж.
Отслеживание дебиторской задолженности.
Полное ведение клиента — от заказа до отгрузки со склада.
Проведение переговоров и бизнес-переписка.
Отслеживание выполнения договорных обязательств со стороны заказчика.
Участие в выставках.
Формирование отчетности.
Неоднократно награждался премией лучший продавец автозапчастей как за кварталный так и годовой период.
Показал высокий рост продаж на новом рынке, привлек крупных и уже постоянных партнеров.

Менеджер по продаже · Recycling Services

Ianuarie 2013 - Februarie 2016 · 3 ani 2 luni

АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ

работа с розничными и корпоративными клиентами в сфере продаж компьютерного оборудования.

Studii: Superioare

Academia de Transporturi Informatica si Comunicatii

Absolvit în: 2013

Facultatea: Inginerie si Tehnologie Industriale

Specialitatea: Inginerie si Management in transportul

Colegiul Tehnic Feroviar din Bălți

Absolvit în: 2008

Facultatea: Inginerie si Management in transportul feroviar

Specialitatea: Inginer

Cursuri, training-uri

Холодные звонки и продажи в Евгений Котов, г. Кишинев

Absolvit în 2019

Organizator: Grafit Holding