



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела продаж, Директор по продажам, Директор по развитию (Рассматриваю предложения)

Despre mine

Лидерство, коммуникабельность, позитивное мышление, ориентация на результат, работа в команде, ответственность, лояльность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость. Умение руководить коллективом, оценивать его работу, ставить задачи и контролировать выполнение.

Experiența profesională

Директор по продажам · S.R.L. SANINTRADE
Ianuarie 2024 - Prezent · 11 luni

Создание стратегии управления командой. Составление плана развития компании. Анализ рынка, конкурентов, исследование и анализ маркетинговых данных. Контроль выполнения планов. Подбор команды менеджеров в отдел продаж, составление инструкций и систем мотивации, обучение персонала, постановка задач и контроль выполнения, а так же оценка, насколько эффективно работают сотрудники.

Заместитель директора по развитию · ООО ПКП АМГРУПП · Воронеж, Российская Федерация
Februarie 2020 - Decembrie 2023 · 3 ani 10 luni

Контроль выполнения планов продаж. Выполнение ключевых задач по развитию и мониторинг доли рынка. Территориальное развитие продаж.

Руководитель отдела продаж по работе с VIP-

👤 41 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 30 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

клиентами отдела Автоматизации розничной торговли · Компания "Первый Бит", Москва-
Центральный офис, Москва · Москва

Februarie 2018 - Ianuarie 2020 · 2 ani

Контроль выполнения планов продаж отдела. Выполнение ключевых задач KPI. Развитие отдела, подбор и обучение персонала, ведение и взаимодействие с VIP- клиентами.

Управляющий сети магазинов · Компания "Tarol DD" SRL

Octombrie 2014 - Februarie 2017 · 2 ani 5 luni

- Открытие магазинов с нуля, подбор персонала и курирование дальнейшей деятельности сети магазинов.
- Ранее занимаемая должность в данной компании была - Супервайзер группы продаж розничной и сетевой торговли. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж.

Руководитель коммерческого отдела продаж.
· Компания "ZERNOFF" SRL

Martie 2009 - Septembrie 2014 · 5 ani 7 luni

Обязанности:

- Контроль сферы деятельности отдела продаж, составление планов продаж, расчёт результатов, постановка целей и задач перед руководителями групп, расчёт транспортной логистики. Контроль складской и транспортной логистики.
- Ранее должность супервайзера. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж. В последствии был повышен до руководителя коммерческого отдела.
- Ранее в компании занимаемая должность торгового представителя. Выполнение плановых показателей по продажам и дебиторской задолженности. В результате был повышен до супервайзера.

Торговый представитель · Компания "Premer-SV" SRL

Martie 2008 - Februarie 2009 · 12 luni

Выполнение плана по продажам и дебиторской задолженности.

Старший инспектор участка. Звание

лейтенант полиции. · Министерство Внутренних
Дел Молдовы, Комиссариат полиции сектора
Ботаника г. Кишинёв

Iunie 2006 - Iunie 2007 · 1 an 1 lună

Работа инспектора участка

Studii: Superioare

**Международный Независимый Университет Молдовы
(ULIM)**

Absolvit în: 2005

Facultatea: Право

Specialitatea: Уголовное право и криминалистика