



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер отдела продаж , коммерческий директор

Despre mine

Сертификаты тренингов: ПЕРЕГОВОРЫ, УПРАВЛЕНИЕ ИНТЕРЕСЫ:

Книги, Самообразование, Активные виды спорта.

ЛИЧНОСТНЫЕ КАЧЕСТВА

Коммуникабельность, ответственность, целеустремленность, энергичность, мобильность, аналитический склад ума, организаторские способности, нацеленность на результат, обучаемость.

*Управление развитием региона, стратегическое планирование

*Мониторинг рынка, конкурентный анализ

*Проведение переговоров с ключевыми клиентами

*Контроль дебиторской задолженности

*Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий

*Подбор и обучение персонала

*Контроль и управление отдела продаж

Experiența profesională

Начальник дилерского отдела · Di&Trade

Septembrie 2016 - Noiembrie 2017 · 1 an 3 luni

*Управление развитием региона, стратегическое планирование

*Мониторинг рынка, конкурентный анализ

*Проведение переговоров с ключевыми клиентами

*Контроль дебиторской задолженности

*Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий

*Подбор и обучение персонала

*Контроль и управление отдела продаж

Коммерческий директор , представитель

👤 49 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 25 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

Компании · Gallina Blanca

Aprilie 2004 - Martie 2016 · 11 ani 11 luni

*Управление развитием региона, стратегическое планирование

*Мониторинг рынка, конкурентный анализ

*Проведение переговоров с ключевыми клиентами

*Контроль дебиторской задолженности

*Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий

*Подбор и обучение персонала

*Контроль и управление отдела продаж

Studii: Superioare

ВУЗ имени Андрея Дога

Absolvit în: 2005

Facultatea: Менеджемент

Specialitatea: Менеджемент

Cursuri, training-uri

MBA

Absolvit în 2012