



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела, топ менеджер, супервайзер

Despre mine

Коммуникабельный, целеустремленный, исполнительный, инициативный, ответственный.

Компьютер на уровне опытного пользователя

1С: Предприятие MS Office, 1С:Бухгалтерия, 1С:Торговля и др.

Организационные и Управленческие навыки

Опыт построения управленческой системы организации «с нуля»

Опыт принятия решений в кризисных ситуациях и разрешения конфликтных ситуаций, способность работать самостоятельно и эффективно делегировать задачи.

Experiența profesională

Административный директор · Voiar Grup SRL
Aprilie 2017 - Mai 2018 · 1 an 1 lună

Подбор, обучение и контроль персонала

Контроль и соблюдение правил внутреннего трудового распорядка, трудовой дисциплины

Планирование работы отдела, как текущей, так и стратегической

Организация работы по ведению, анализу и систематизации клиентской базы

Разработка критерий оплаты и начисление заработной платы

Контроль дебиторской задолженности

Проведение переговоров на различных уровнях

Решение проблем, возникающих в ходе работы с клиентами.

Ведение отчетности в соответствии с требованиями и стандартами компании.

Контроль остатков по складам и формирования заказов для бесперебойной работы компании

Менеджер проектов · «NEOSTIL» SRL

- 👤 44 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B, C

Cu automobil personal

Aprilie 2015 - Aprilie 2017 · 2 ani 1 lună

Поиск потенциальных клиентов, встречи, презентация, заключение договоров.

Продвижение товара на территории РМ.

Увеличение клиентской базы. Осуществление полного цикла продаж.

Контроль дебиторской задолженности

Участие в организации и проведении семинаров.

Управление проектами.

Организация работы подразделений, для осуществления полного, качественного цикла работ по формированию продукта, удовлетворенности клиента и своевременного выполнения обязательств по контрактам.

Супервайзер. · "Meda Success" SRL

Aprilie 2013 - Aprilie 2015 · 2 ani 1 lună

В подчинении 9 агентов, территория – Кишинев +100 км-я зона пригорода Кишинева.

Подбор, обучение и контроль торговых представителей .

Постановка и контроль выполнения индивидуальных задач.

Оценка работы ТП

Контроль дебиторской задолженности.

Проведение переговоров на различных уровнях.

Решение проблем возникающих в ходе работы с клиентами.

Ведение отчетности в соответствии с требованиями и стандартами компании.

Руководитель отдела продаж · "Repost-Com" SRL

Martie 2012 - Aprilie 2013 · 1 an 2 luni

В подчинении (1 логистический центр, 2 склада, 4 экспедитора, 2 кладовщика, 1 оператор, 3 супервайзера, 9 агентов)

Подбор, обучение и контроль персонала.

Контроль и соблюдение правил внутреннего трудового распорядка, трудовой дисциплины.

Планирование работы отдела, как текущей, так и стратегической.

Организация работы по ведению, анализу и систематизации клиентской базы.

Разработка критерий оплаты и начисление заработной платы.

Контроль дебиторской задолженности.

Анализ рынка, поиск поставщиков.

Проведение переговоров на различных уровнях.

Решение проблем, возникающих в ходе работы с клиентами.

Ведение отчетности в соответствии с требованиями и

стандартами компании.

Контроль остатков по складам и формирования заказов для бесперебойной работы филиалов.

Супервайзер · "Repost-Com" SRL

Aprilie 2011 - Martie 2012 · 11 luni

В подчинении 4 агента, территория -100 км-я зона пригорода Кишинева.

Подбор, обучение и контроль торговых представителей.

Разработка, постановка и контроль выполнения индивидуальных задач.

Оценка работы ТП.

Контроль дебиторской задолженности.

Анализ рынка и развитие продаж.

Проведение переговоров на различных уровнях.

Решение проблем возникающих в ходе работы с клиентами.

Ведение отчетности в соответствии с требованиями и стандартами компании.

Супервайзер · "Almaval – Exim" SRL

Mai 2008 - Februarie 2011 · 2 ani 10 luni

В подчинении 6 агентов, территория Кишинев.

Подбор, обучение и контроль торговых представителей.

Разработка, постановка и контроль выполнения индивидуальных задач.

Оценка работы ТП.

Контроль дебиторской задолженности.

Анализ рынка и развитие продаж

Проведение переговоров на различных уровнях.

Решение проблем возникающих в ходе работы с клиентами.

Ведение отчетности в соответствии с требованиями и стандартами компании.

Организация и проведение дегустационных мероприятий

Менеджер по продажам · VARDA SRL

Iunie 2000 - Septembrie 2007 · 7 ani 4 luni

- Поиск клиентов
- Инкассация денежных средств
- Экспедиция (сопровождение грузов)
- Сбыт и продвижение товара на рынке, контроль взаиморасчетов.
- Работа с таможенными декларациями

Studii: Superioare incomplete

Кишиневский Транспортный Колледж

Absolvit în: 2000

Facultatea: Эксплуатационное отделение

Specialitatea: Организация грузовых и пассажирских перевозок