



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Director, Manager

Experiența profesională

CCO · PROPAC SRL

Martie 2018 - Prezent · 6 ani 9 luni

- Руководство отделом продаж;
- Поддержка и развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами и партнерами;
- Составление годовых , квартальных и месячных планов продаж по отделам;
- Маркетинговые мероприятия;
- Работа по сегментации клиентских баз;
- Организация и проведение конкурентного анализа;
- Контроль работы отделов логистики и склада;
- Постановка задач и квот, контроль их исполнения

Руководитель департамента продаж · Elit-Tehnica SRL

Octombrie 2015 - Septembrie 2017 · 2 ani

- Руководство департаментом;
- Поддержка и развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами и партнерами;
- Составление годовых , квартальных и месячных планов продаж по отделам;
- Маркетинговые мероприятия, проведение семинаров, демо-туров,... ;
- Сегментация клиентов и разработка технологий работы с ними;
- Окончательное согласование и заключение контрактов;
- Организация и проведение конкурентного анализа;
- Координации работы с начальниками отделов;
- Постановка задач и квот, контроль их исполнения

Исполнительный директор · IGT SRL

Aprilie 2015 - Octombrie 2015 · 6 luni

- организация работы филиала;

👤 43 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 **20 000 MDL**

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

- поиск новых клиентов и создание клиентской базы;
- анализ конкурентной среды, состояния рынка;
- формирование ценовой политики;
- подготовка ТКП и заключение контрактов

Коммерческий директор · RIKIPAL SRL

Aprilie 2014 - Aprilie 2015 · 1 an 1 lună

- Поддержка и развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами и партнерами;
- Составление годовых и квартальных планов продаж по предприятию;
- Маркетинговые исследования;
- Бюджетирование;
- Сегментация клиентов и позиционирование продукта;
- Окончательное согласование и заключение контрактов;
- Контроль поступления платежей, дебиторская задолженность;
- Активный поиск и привлечение новых клиентов;
- Организация и проведение конкурентного анализа.

Директор · RIKIPAL SRL

Aprilie 2013 - Aprilie 2014 · 1 an 1 lună

- Формирование, поддержка и развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами и партнерами
- Планирование всей деятельности компании, включая производство, закупки, продажи, фин. потоки и контроль их исполнения;
- Составление годовых и квартальных планов продаж по предприятию;
- Маркетинговые исследования;
- Бюджетирование;
- Сегментация клиентов и позиционирование продукта;
- Окончательное согласование и заключение контрактов;
- Контроль поступления платежей, дебиторская задолженность;
- Управление персоналом предприятия (постановка задач, мотивация, контроль, координация, делегирование, санкционирование);
- Активный поиск и привлечение новых клиентов;
- Организация и проведение конкурентного анализа.
- Работа с контролирующими органами и финансово-кредитными учреждениями.

Менеджер по продажам · RIKIPAL SRL

Octombrie 2010 - Aprilie 2013 · 2 ani 7 luni

Активный поиск и привлечение новых клиентов;
-Формирование, поддержка и развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами и партнерами;
-Окончательное согласование и заключение контрактов

Менеджер по продажам и маркетингу ·
компания «MIRDINAX» SRL производство и
продажа межкомнатных дверей и окон ПВХ);
Octombrie 2003 - Octombrie 2010 · 7 ani 1 lună

-Активный поиск и привлечение новых клиентов;
-Выезд на объект, технические консультации и согласования, подготовка ТКП, подписание договоров ;
-Участие в тендерах, оформление сопроводительной документации;
-Координация работы монтажных бригад.

крупье · казино "GRAND"
Septembrie 2000 - Iulie 2003 · 2 ani 10 luni

-ведение игры

Studii: Superioare

**Приднестровский Государственный Университет им.
Т.Г. Шевченко**

Absolvit în: 2003

Facultatea: Экономика

Specialitatea: Экономист