



👤 52 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Коммерческий директор, руководитель отдела продаж

Despre mine

Спортивное рыболовство

Опыт внедрения трейд-маркетинговых мероприятий, национальные рекламные компании.

Способность выстраивать долгосрочные и эффективные отношения.

Умение управлять коллективом и быстро адаптироваться к условиям командной работы.

Участие в процессах обучения, развития и аттестации персонала

Опыт применения схем мотивации персонала.

Выраженные лидерские качества, профессиональная амбициозность.

Способность оперативно принимать решения.

Аудит работы компании по внедрению технологий продаж, проведение тренингов.

Experiența profesională

Начальник отдела продаж и маркетинга · Војовин

Mai 2018 - Martie 2019 · 10 luni

Управление продажами, логистика, структурная организация работы, создание новых торговых марок и вывод на рынок, планирование маркетинговых мероприятий и контроль их реализации. Планирование работы с дистрибьюторами и оперативный контроль.

Руководитель отдела развития направлений (этикетка, гибкая упаковка, тепличная пленка)
· Санін

Ianuarie 2018 - Aprilie 2018 · 4 luni

Стратегическое управление и развитие каналов сбыта

продукции.

Контроль оперативного управления.

Построения региональной структуры продаж и управления различными каналами сбыта.

Коммерческий директор мясной компании · Cardiax-Plus (TM Meat House)

Iunie 2016 - Decembrie 2017 · 1 an 6 luni

Управление продажами, логистика, структурная организация работы, создание новых торговых марок и вывод на рынок, планирование маркетинговых мероприятий и контроль их реализации, формирование ежегодного бизнес-плана и контроль выполнения. В штате 49 сотрудников, из них 24- торговая команда.

Импорт продуктов низкой заморозки, формирование ассортиментного портфеля, организация выполнения планов продаж.

Директор филиала молочной компании в Казахстане · JLC Group

Ianuarie 2016 - Iunie 2016 · 6 luni

Директор филиала JLC-group в Казахстане, продажи молочной продукции, мороженое, развитие фирменной торговли.

Начальник отдела продаж · JLC Group

Martie 2013 - Decembrie 2015 · 2 ani 10 luni

Руководитель отдела продаж молочной продукции, мороженого и продуктов низкой заморозки JLC-group .

Опыт стратегического управления и развития вверенной территории.

Контроль оперативного управления.

Построения региональной структуры продаж и управления различными каналами сбыта.

Ежегодное посещение выставки PRODEXPO (Москва). Навыки ведения переговоров на высоком уровне, ведение презентаций и тренингов.

Директор по продажам · Алкогольная компания

Februarie 2013 - Iunie 2007 · 5 ani 9 luni

Вывод на рынок и развитие ТМ Георгиевская (Россия), молдавские торговые марки. Торговля алкогольной продукцией и напитками отечественного производства.

Торговый представитель, Key Account менеджер · Kraft Foods (Comalimser SRL)

Aprilie 2005 - Mai 2007 · 2 ani 1 lună

Продажи на вверенной территории, продажи в сетевых маркетах.

Studii: Superioare

ULIM

Absolvit în: 2007

Facultatea: Экономический

Specialitatea: Маркетинг

Харьковское высшее военное авиационное училище

Absolvit în: 1993

Facultatea: РЛС

Specialitatea: Военный инженер

Московское суворовское военное училище

Absolvit în: 1990

Cursuri, training-uri

Тренинг по активным продажам

Absolvit în 2008

Organizator: Kraft foods

Тренинг - управление персоналом

Absolvit în 2015

Organizator: SBC