



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

General Manager / CEO

Experiența profesională

Co-Proprietar, Co-Fondator grup de companii · EMRA Corp

Octombrie 2011 - Prezent · 13 ani 2 luni

Grup de companii cu activități în varii domenii (www.meldava.com). Companii cu specializare în outsourcing de servicii contabilitate complexă, servicii cadre și servicii juridice (www.oficii.com), Specializare în comercializare utilaj vending (www.vendteh.com) și rețea proprie vending de vânzare apă filtrată și purificată (www.aquameldava.com). Vânzare și deservire scootere și motociclete electrice (www.mascmoto.com).

Director · Complex Hotelier COSMOS

Octombrie 2012 - Octombrie 2018 · 6 ani 1 lună

Administrarea tuturor activităților Complexului Hotelier COSMOS 3 stele, responsabilitatea față de acționar, managementul departamentelor Comercial, Tehnic, Recepție, Amplasare, Deservire, Contabilitate și Resurse Umane, management strategic și operațional. Supervizarea și controlul activității întreprinderii (54 angajați). Am implementat proiectul de Hostel în cadrul hotelului de 3 stele, am inventat și implementat proiectul de atrage a investitorilor în regim de aparthotel, split ownership (www.investapart.com).

Director General · Compania de Paza particulara "ARGUS-S" srl

August 2010 - Aprilie 2012 · 1 an 9 luni

Administrarea companiei, responsabilitatea față de acționar, managementul departamentelor Comercial, Tehnic, Securitate, Contabilitate și Resurse Umane, management strategic și operațional. Supervizarea și controlul activității întreprinderii (514 angajați). Am dezvoltat o companie de pază și protecție de la nivel de criză operațională, până la unicul operator de pază cu acoperire națională. Cel mai mare Centru Privat de Monitorizare camere video - 2700 unități și o companie construită pe principiu de pază inteligentă digitală cu 27 echipaje operative în toată Moldova. Cu acțiuni speciale de marketing, cum ar fi standul de tip "Digital Lara Croft" la expoziția specializată Exhibition "Moldova Security 2011", recunoscut stand-ul anului.

- 👤 48 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 40 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent
- **Franceză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Director Comercial · ICS "Petrom Moldova" SA

Iulie 2008 - Iulie 2010 · 2 ani 1 lună

Standardul de obligațiuni administrative Director Comercial business petrolier, managementul activitatilor de Vanzari, Retail, Logistica, Achizitii si Marketing, training personal vânzări, urmărirea activității concurenței, poziționarea branduri, coordonarea activității stațiilor PECO (112 statii si 1096 angajati), planificare financiara, planificarea dezvoltării afacerii, conducerea echipei comerciale, supravegherea subdiviziunilor departamentului (1 096persoane), asistare constructie si lansare Terminal Petrolier (15 600 m3 – circa 12 000 tone capacitate de pastrare). Adaptare activitati si procese/proceduri la standardele OMV. Implementarea reușită a conceptului de outsourcing gestiune a stațiilor PECO numit "Full Agency"

Director Comercial · «Olmosdon Plus» srl si «Autoimperial» srl

Ianuarie 2008 - Iulie 2008 · 6 luni

Standardul de obligațiuni administrative Director Comercial business Auto, training personal vânzări, urmărirea activității concurenței, poziționarea branduri, coordonarea Service Centrelor Autorizate, planificare financiara, planificarea dezvoltării afacerii, conducerea echipei de vânzări, supravegherea subdiviziunilor departamentului (41 persoane – vânzări, service auto) Relansare Subaru in Moldova și repoziționare Peugeot conform strategiei PSA

Project Manager - Country Manager Romania · «CIRASICO» srl

Septembrie 2007 - Ianuarie 2008 · 5 luni

Responsabilitatea de realizarea proiectelor (construcții) de la etapa proiectarii pina la etapa dării in exploatare, contactari, contractari si permisiuni de la organele de stat si de resort, controlul si supervizarea ciclului complet de lucrări la obiectele subordonate, responsabilitate de început afacere si realizare afacere Romania, responsabilitate supervizare proiecte curente si proiecte noi Romania, management complet (personal, finanțe, marketing si administrare) al companiei romane – reprezentanta Cirasico (in pozitie de GM Romania)

Director Comercial · SA "Calarasi Divin" IM

Noiembrie 2006 - Iunie 2007 · 8 luni

Urmărire concurența, Training personal, Planificare activitati branduri, urmărirea activității concurenței, planificare financiara, panificare de dezvoltare afacere, conducere echipa si personal comercial, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului (Logistica, Vanzari, Marketing), Elaborarea si implementarea sistemelor de planificare si raportare. (supervizare directa a Departamentului Comerical – 32 persoane,

supervizare indirecta a departamentului de productie - 12 persoane. Implementare politică de marketing și promovare, modificare ambalaj (butelii și etichetare) conform standardelor actuale, trecerea la livrări prin distribuitori locali și primele exporturi.

Consultanta privata in domeniul administrării afacerii, Departamentul vânzări si marketing · Private Consultancy

Septembrie 2005 - Noiembrie 2006 · 1 an 3 luni

Consultanta privat a companiilor in domeniul administrării afacerii, organizării proceselor de vanzare si distributie, Departamentele si Directiile de marketing, administrării Departamentului Comercial, a planificării, lucrului cu personalul, principiilor de restructurizare a întreprinderilor s a proceselor interne, elaborării si implementării sistemului de planificare si raportare, Principii de selecție a personalului, principii si metode de salarizare si bonusare a personalului Consultarea companiilor Purcari-Bostavan și Chateau Vartely. Organizarea participării la expoziția internațională de vinuri București pentru Purcari și Bostavan. Lansarea brandului O inimă, O viață, O iubire pentru crama din Ceptura.

Director Vanzari · SA "Acorex Wine Holding"

Iunie 2004 - Septembrie 2005 · 1 an 4 luni

Urmărire concurenta, Training personal vanzari, Planificare activitati branduri, urmarire activitati concurenti in piata, Planificare financiara, Planificare de dezvoltare afacere, Conducere echipa si personal vanzari, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului Urmarire si dezvoltare lucru clienti VIP si Key Accounts, Supervizare process Vanzari Departament Vanzari Chisinau si Departament Vanzari Sankt Petersburg (management Departament Vanzari Chisinau - 7 persoane, Departament Comercial Moscova - 21 persoane, departament Comercial Sankt Petersburg - 5 persoane). Participarea la expoziția specializată în Moldova și expoziția internațională PRODEXPO 2005 în Moscova. Optimizare SKU, introducere noutate - vin fără alcool Muscat Salfetca, inclusiv pentru posibilitate promovare în condiții de limitare publicitate produse alcoolice

Director General, Departament Auto Renault · SA "DAAC Hermes"

August 2002 - Iunie 2004 · 1 an 11 luni

Studii de Marketing, Planificare Marketing, Urmarire concurenta, Training personal vanzari, Planificare activitati branduri, urmarire activitati concurenti in piata, Pozitionare branduri, Activitate de conducere Service Centru Autorizat, Planificare financiara, Planificare de dezvoltare afacere, Operatiuni bancare si de creditare, Operatiuni contabile, Conducere echipa si personal vanzari, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului. (Administrare activitati 73 persoane - vanzari,

contabilitate, service auto). Lansare Renault Megane 2, evenimente non-standard de lansare modele noi prezentarea Megane-Laguna-Vel Satis. Responsabilitatea de negocieri cu producătorul și implementarea proiectului de construcție a primului centru unificat Renault-Dacia-Nissan din Europa.

Brand Executive, HoReCa Representative · British American Tobacco Moldova

Iunie 2001 - August 2002 · 1 an 3 luni

Brand Planning, Urmarirea branduri BAT in teritoriu, Elaborare strategii si Brand Poziționare, Elaborare si implementare activitati promotionale, Comanda si supraveghere materiale POS si mercantizare, studii concurenta, elaborare produse noi Urmarire produse in canale HoReCa, urmarire activitati concurenta in canal HoReCa, planificare, efectuare si raportare efecte promotii in canalul HoReCa (supervising indirect sales representatives BAT – 14 persoane). Relansare brand KENT, studii și modificare design Lyucky Strike, lansare produs de nișă Lucky Strike Ultra și lansare produs local de low price level HILTON.

Manager Procurari · Ambasada SUA in Republica Moldova

Martie 2000 - Martie 2001 · 12 luni

Urmarirea si efectuarea platilor la utilitar si non-utilitar, studii de piata procurari, procurari de tot sortimentul necesar funcționare Ambasada SUA, control de necesar materiale, planificarea curenta si de perspective de fonduri, planificare si urmărire stoc etc.

Sales Representative · "Unilever" SA, in Republica Moldova

Iunie 1999 - Martie 2000 · 9 luni

Studii de Marketing in piata, planificari marketing, consultanta distribuitori, supraveghere si suportul necesar distribuitori, promotii, vanzari directe, studii si urmarire concurenta, elaborare programe promotii, planificare si urmarire vanzari (supervising indirect pentru sales force supervisor – 23 persoane). Promovare produse in regim de trade marketing, lansare produse noi (Impulse Deo, Lipton Ice Tea)

Manager Dezvoltare si Proiecte · SA "DAAC Hermes"

August 1998 - Iunie 1999 · 11 luni

Responsabil pentru implementarea proiectelor de distribuție pe teritoriul Republicii Moldova pentru companiile "FORD"; "RENAULT"; "FIAT"; "HONDA" si "KIA". Proiectul de baza fiind distribuția exclusivă "RENAULT". Procesul integral de negociere cu producătorul RENAULT de la găsire persoană de contact și pînă

la semnarea contractului de dealer oficial.

Studii: Superioare

Academia Studii Economice, Chişinău

Absolvit în: 2008

Facultatea: MBA (Masterat in Administrarea Afacerii)

Specialitatea: Administrarea Afacerii

Academia Studii Economice, Chişinău

Absolvit în: 1998

Facultatea: marketing

Specialitatea: marketing