



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Директор по продажам

### Experiența profesională

**Директор** · Sales & Trade Management. Self-employed, Нью-Йорк, США. · Нью Йорк

*Noiembrie 2008 - Prezent · 16 ani 1 lună*

- Способен вести бизнес на таких языках, как русский, английский, украинский, польский, белорусский, болгарский, польский, словенский, словацкий, сербский, хорватский.

- Имею большой практическим опытом руководителя торговых предприятий таких, как магазины, супермаркеты, рестораны и торговые компании.

- Располагая богатым опытом для ведения любого вида бизнеса, успешно осуществляю

управленческую, торгово-экономическую, экспортно-импортную, маркетинговую,

закупочную и логистическую деятельность в странах бывшего СНГ, таких как Украина,

США, Беларусь, Молдова, Литва, Латвия, Эстония, Грузия, Азербайджан, Армения,

Казахстан, Грузия, Армения, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан.

- Для достижения целей и поставленных задач использую свои сильные организаторские

способности, большой управленческий опыт и организаторские способности,

целеустремленность, инициативность, могу использовать и применять нестандартные

решения, для нетипичных и многофункциональных задач в условиях дефицита времени

форс- мажорных ситуациях с максимальной эффективностью.

• Успешный в продвижении концепций и стратегий, последовательно увеличивающих

продажи и доходы, а также освоение новых рынков.

- Специалист в области импортно-экспортных операций, разработки и реализации

маркетинговых планов по закупке и продаже сырья, продуктов питания и промышленных

товаров.

- Предоставляю консультационные услуги по приобретению

👤 60 ani

♂ Masculin

📍 Peste hotare

💰 45 000 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

### Permis de conducere

Categoria: A, B, C, D, E, F, H

различных бизнес объектов,  
связанных с торговлей, таких как магазины, рестораны,  
кафе, торговые объекты,  
связанные с фармакологическим бизнесом, аптеки,  
предприятия обслуживания и сервиса,  
отели и рестораны с локализацией как в городе, так и  
курортных местах, на морских  
побережьях.

- Провожу технико-экономические расчеты обоснования  
спроса, перспектив развития,  
прибыли и затрат, а также рисков, связанных как с  
экономическими, так и политическими  
факторами, влияющими на эти конкретные объекты  
бизнеса.

- Предоставление консультационных услуг по разным  
бизнес-проектам, приобретение  
объектов, специализирующихся на торговой деятельности,  
сфере услуг, медицинской и  
фармакологической направленности. А также гостиниц и  
ресторанов, в Украине, ближнем  
и дальнем зарубежье.

- Проведение технико-экономических расчетов и  
обоснований рентабельности,  
окупаемости, перспектив развития, оптимизации затрат,  
повышения эффективности,  
сокращения сроков окупаемости, а также рисков, связанных  
как с экономическими, так и с  
политическими факторами, влияющими на конкретные  
бизнес-проекты.

- Разработка концепции предприятия, обоснование  
штатного расписания, разработка  
должностных инструкций, подбор и тренинг кадрового  
состава, сопровождение получения  
разрешительных документов и лицензий, взаимодействие с  
фискальными службами.

- Полное сопровождение, управление и аудит этих  
предприятий, начиная от начало  
разработки объекта с нуля или реновации уже  
существующего. Менеджмент и  
сопровождение на начальном этапе функционирования  
предприятия и дальнейший вывод  
на максимальный уровень рентабельности и эффективности

**Коммерческий директор.** · ТК. Торговая  
компания, Москва.

*Septembrie 2005 - Noiembrie 2008 · 3 ani 3 luni*

- Осуществлял коммерческую деятельность B2B, связанную  
закупками и продажами  
оборудования, используемого для добычи нефти и газа, в  
том числе, всего спектра  
механизмов, товаров и предметов относящиеся к  
материально-технической базе и

структуре отрасли, а также условиям жизнедеятельности и обеспечения работников отрасли. что необходимо для инфраструктуры добычи нефти, газа и быта рабочих в этой области. От закупки и обеспечения работников товарами продовольственной группы, так и непродовольственных товаров, бытовой техникой, хозяйственных товаров, одеждой и обувью, Проводил маркетинговые исследования на рынках Украины, странах Европы и США, по закупке оборудования, механизмов и техники в этих странах, а также проводил переговоры, заключал контракты, осуществлял командировки в эти страны для приобретения оборудования, используемой в отрасли для добычи нефти и газа, инструментов, труб, специального оборудование, нефтяных и газовых вышек для бурения скважин и добычи, специального автотранспорта, дизельных и газовых генераторов

**Управляющий ресторана. · Parkway Caterers INC., Нью-Йорк, США.**

*August 1997 - Septembrie 2005 · 8 ani 2 luni*

- Руководил и координировал всеми процессами, связанными с ежедневной работой ресторана. Проводил мероприятия по эффективной работе ресторана на 850 посадочных мест. Обеспечивал рентабельность и увеличение прибыльной части бюджета, сокращение издержек производства, контроль за товарными запасами, а также условиями хранения качества товаров, так и готовых блюд. Неуклонно повышал качество обслуживания клиентов и предоставление дополнительных услуг, связанных с обслуживанием. Подбор, обучение и тренинги, мотивацию персонала из 130 официантов, 25 работников кухни, штата охраны, работников парковки а/м для гостей ресторана и др. Разрабатывал штатное расписание и функциональные обязанности всего персонала. Обеспечивал комплексное, слаженное взаимодействие работников кухни с официантами. Составлял заказы и закупки на поставки продуктов, напитков, алкогольной группы, скатертей, посуды, и т. п. Контролировал качество и сроки доставки заказов. Координировал общие действия обслуживающего персонала во время проведения различных торжеств, включая фуршеты и шведские столы, работа баров и насыщение ассортимента

напитков и коктейлей.

Постоянно контактировал с клиентами в т. ч. для обеспечения контроля качества обслуживания гостей. Обеспечивал достижение высокой рентабельности, отличного качества обслуживания, сокращения затратной части и оптимизации расходов производства.

**Директор.** · МКП "Статус", Херсон, Украина.

*Decembrie 1993 - Iunie 1997 · 3 ani 7 luni*

- Управлял Многопрофильным Коллективным Предприятием, торгово-производственной

компанией специализирующейся на реализации, продажах, а также по проведению

импортно-экспортных операций продукции металлургической заводов Алчевска, Донецка,

Днепропетровска, Запорожья, Мариуполя, Харцызска.

Проводил все необходимые мероприятия по успешному руководству компанией,

разрабатывал концепцию и стратегию компании, занимался финансово-экономическим

мониторингом активов и средств компании, а также аудитом, осуществлял

импортно-экспортные операции, контролировал все структурные подразделения, в том

числе производственную и логистическую деятельность

Также осуществлял торговые операции, по закупке и продаже сельхозпродукцией:

зерновыми культурами, подсолнечником, маслом, шротом, кормами для животноводства.

Продовольственными и непродовольственными группами товаров.

Установление контактов и проведение переговоров с компаниями, относительно

заключения долгосрочных контрактов с производителями продукции: сырья, продуктов и

товаров.

Постоянно применял и контролировал все вопросы связанные экономической стратегией

развитие и увеличения объем продаж, маркетинга, эффективности стратегии

планирования, финансового мониторинга, рентабельности, оптимизация издержек, подбор

и подготовка персонала

**Директор универсама.** · Суворовський райпродторг, Херсон.

*Septembrie 1989 - Decembrie 1993 · 4 ani 3 luni*

- Обеспечивал эффективную работу магазина, выполнение

плана объемов продаж,  
осуществлял рост продаж, повышение рентабельности предприятия и оптимизации затратной части, издержек производства.

- Анализировал и оценивал экономические показатели магазина- товарооборот, рентабельность, издержки обращения, товарные запасы, фонд оплаты труда.
- Проводил контроль за финансовой дисциплиной, кассовой отчетностью и документацией, товарно транспортными накладными, товарно-материальной отчетностью по отделам и всего магазина, инкассацией, участвовал в проведении инвентаризации, переучета и ревизий.
- Постоянно контактировал с поставщиками для оптимизации работы и ассортимента, сокращения времени и транспортных издержек поставок.
- Контролировал качество товаров, соблюдение сроков реализации и условий хранения товара, в т. ч. условия соблюдения температурного режима. Проводил работу по расширению ассортиментных рядов и наименований товаров и групп, как по ассортименту, так и по ценовым сегментам, обеспечивал их насыщение.
- Осуществлял контроль и своевременные ремонтные мероприятия по работе всего торгового оборудования и механизмов предприятия.
- Управлял персоналом магазина, подбор (обучение, развитие и мотивация персонала).

**Фельдшер.** · Служба в Армии, Одесса, Украина.  
*Mai 1983 - Mai 1985 · 2 ani 1 lună*

Фельдшер.  
Служба в Армии, Одесса, Украина.

## **Studii: Superioare**

**Донецкий национальный университет экономики и торговли, (ДонНУЭТ). Донецк, Украина,**

*Absolvit în: 1989*

Facultatea: Торгово-экономический факультет, экономист.  
окончил с отличием.

Specialitatea: Экономист

**Бериславский медицинский колледж Херсонского областного совета Фельдшерский факультет.  
Фельдшер. Берислав, Херсонская область, Украина,**

*Absolvit în: 1983*

Facultatea: Фельдшерский факультет.  
Specialitatea: Фельдшер.