



👤 26 лет
 ♀ Женский
 📍 Кишинев
 💰 27 000 MDL

ТОП Навыки

- Таможенное дело · 1 год
- Навыки Ведения Переговоров · 1 год
- Международные Продажи · 1 год
- Международный Бизнес · 1 год
- Таможенное декларирование · 6 месяцев
- Стратегии Маркетинга · 6 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Удалённо
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- Румынский · Не знаю
- Русский · Родной
- Английский · Родной
- Немецкий · Свободно владею

Навыки

- Аналитическое Мышление

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Маркетолог / Таможенный специалист

Обо мне

Целеустремлённый энтузиаст; большой фанат сложных кейсов.

Планирую выучить румынский в течение года.

Опыт работы

Маркетолог · ЭСМ, ООО · Нижний Новгород

Август 2024 - Настоящее время · 6 месяцев

Проработка бренда компании с нуля; формирование маркетингового бюджета; разработка промо-материалов; регистрация торговой марки; наполнение сайта на русском и английском языках.

Доп. задачи: формирование международных договоров и авторизационных писем для поставщиков, таможенная аналитика, рыночная аналитика в разрезе импортных операций (санкционные коды ТН ВЭД). Разработка концепции китайского подразделения компании; лендинг сайта, проработка текстового наполнения на трёх языках; продвижение в Китае.

Навыки: Управление Брендом, Стратегии Маркетинга, Маркетинг в Поисковой Системе, Таможенное декларирование

Специалист группы международной торговли

· Диагностические системы, НПО, ООО · Нижний Новгород

Апрель 2023 - Май 2024 · 1 год 1 месяц

Экспорт товаров медицинского назначения и сырья для производства ИФА-наборов в Германию и страны Восточного Залива; оформление сопутствующей документации, прямая коммуникация с таможенными и сертификационными органами; оценка ёмкости потенциальных рынков, разработка стратегии выхода по

- Иностранные Языки
- ВЭД
- Работа в Команде
- Креативное Решение Проблем
- Творчество
- Навыки Ведения Переговоров
- Международные Отношения
- Международный Бизнес

принципу постепенной монополизации; ведение переговоров с потенциальными и действующими клиентами; заключение международных договоров со стороны Германии и России; прямая коммуникация с русским производством на предмет комплектации компонентов для дальнейшего экспорта.

Навыки: Международный Бизнес, Таможенное дело, Навыки Ведения Переговоров, Международные Продажи

Желаемая отрасль

- Маркетинг / Реклама / PR

Образование: Высшее

Альта-Софт Центр

Год окончания: 2024

Специальность: Основы таможенного декларирования

ВШЭ

Год окончания: 2022

Факультет: Филологический

Специальность: Applied Linguistics and Textual Analysis

Нижегородский государственный лингвистический университет им. Н.А. Добролюбова

Год окончания: 2021

Факультет: Высшая школа перевода

Специальность: Перевод и переводоведение (немецкий и английский)