



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

👤 40 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

TOP Competențe

- **Gestionarea Relațiilor cu Clienții** · 18 ani
- **IRP** · 18 ani
- **B2B** · 18 ani
- **Business Strategy** · 18 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În ture
- Fără program
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Remote
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Engleză** · Mediu
- **Franceză** · Mediu

Competențe

- Gestionarea Relațiilor cu Clienții
- IRP
- Modelul de Vânzări Business-to-consumator

Sef Filiala

Despre mine

Lider experimentat cu peste 15 ani în management strategic, dezvoltare de afaceri și optimizare operațională în industrii diverse. Expert în creșterea vânzărilor, dezvoltarea strategiilor comerciale și implementarea standardelor de eficiență organizațională. Abilități excelente de leadership, analiză de piață și gestionare a echipelor multidisciplinare la nivel național și internațional.

Experiența profesională

Director · VictoriaBank · Chișinău

Aprilie 2006 - Februarie 2025 · 18 ani 11 luni

Director Executiv Companie Comerciala - (2024 - februarie 2025)

Administrare strategică, creștere vânzări (+20%), dezvoltare online, relații B2B.

Sef Agenție Banca Comerciala - (2024 - 2025)

Administrare operațiuni bancare, credite, depozite, negociere clienți.

Director Comercial - New Trade SRL (2023 - 2024)

Creștere vânzări (+40%), certificări ISO 9001, 22000, FSC, optimizare marketing digital.

Șef Adjunct Direcție - Agenția pentru Eficiență Energetică (2019 - 2023)

Gestionare proiecte eficiență energetică (680 mil. lei), finanțare UE, USAID, BERD.

Director Financiar - Ocean Fish Moldova (2018 - 2019)

Analiză financiară, optimizare costuri, relații bancare, cifra de afaceri 110 mil. lei.

Expert Vamal - Serviciul Vamal RM (2014 - 2018)

Dezvoltare sistem vamal, monitorizare importuri, prevenire fraude.

Șef Filială - Comertbank (2012 - 2014)

Administrare operațiuni bancare, credite, depozite, negociere clienți.

Economist Credite - Energbank (2006 - 2012)

Evaluare financiară, gestionare credite internaționale (RISP, FIDA, EFSE, BERD).

Competențe: Business Strategy, B2B, IRP, Gestionarea Relațiilor cu Clienții

- Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere
- Leadership
- Negociere
- Strategie

Permis de conducere

Categoria: A, B

Cu automobil personal

Domeniul dorit

- Bancar / Financiar / Economic

Studii: Superioare

UTM

Absolvit în: 2025

Facultatea: Inginerie Electrica

Specialitatea: Energie si Mediu

UESM

Absolvit în: 2014

Specialitatea: Drept Economic

URU

Absolvit în: 2004

Specialitatea: Cibernetica si Informatica

Cursuri, training-uri

12-14 Aprilie 2022 Program organizat de către EU TA Project Preparation Facility, mun. Chișinău, Denumirea cursului - Training Course on Costing of Public Investment Projects, Certificat.

02 - 15 septembrie 2021 Seminar privind gestionarea proiectelor chineze de asistență pentru dezvoltare pentru țările în curs de dezvoltare. Program organizat de către Academia pentru funcționari de afaceri internaționale (AIBO)

Organizator: Ministerul Comerțului (MOFCOM) Republica Populară Chineză (RPC).